



Poste : Chef d'agence - Nador (H/F)

Référence : CDA/2023/DC/01

Entreprise :

Depuis plus de 100 ans, la Société Royale d'Encouragement du Cheval (SOREC), est un acteur majeur de la filière équine au Maroc.

Entreprise publique sous tutelle du Ministère de l'Agriculture, de la Pêche Maritime, du Développement Rural et des Eaux et Forêts, la SOREC a pour principales missions : l'encadrement de l'élevage, l'amélioration des races chevalines, le développement des courses hippiques et la gestion des jeux au niveau national. A l'international, elle se charge de la promotion et de la mise en valeur des performances des chevaux marocains.

Avec l'aide de ses 600 collaborateurs, la SOREC s'emploie à perpétuer, préserver et pérenniser la tradition équestre du Royaume. De l'élevage au dressage, du sport à l'artisanat, du maniement des armes au divertissement, du transport au développement du tissu rural, la filière équine appartient à l'identité même du Royaume et contribue au rayonnement du Maroc à travers le monde.

Poste :

Rattaché à la Direction Commerciale, vous aurez pour mission principale d'animer, développer, organiser et gérer l'agence et en assurer le bon fonctionnement.

A ce titre, vos principales activités seront de :

- 1- Mettre en place tous les outils de travail relatifs à la gestion administrative de l'agence en conformité avec les procédures internes et les directives de la Direction chargée des Jeux.
- 2- Exercer un management efficace et une animation dynamique de l'équipe de l'agence
- 3- Veiller à la gestion efficace des moyens techniques et matériels alloués à l'agence
- 4- Contrôler et procéder aux versements périodiques de la recette tel qu'exigé par les procédures internes de l'entreprise
- 5- S'assurer de l'exécution de la stratégie commerciale et marketing



- 6- Analyser les résultats et indicateurs et mettre en œuvre les actions correctives nécessaires
- 7- Veiller à la progression du chiffre d'affaires de l'entreprise par l'augmentation du nombre de points de vente via une action de prospection ciblée
- 8- Coordonner l'action commerciale des points de vente avec l'entité Vente Indirecte en matière de plans d'actions et Quality Shop (QS)
- 9- Effectuer des visites régulières des points de vente rattachés à son agence
- 10- Assurer la veille concurrentielle et marché et la remontée d'information.

Profil recherché :

En tant que candidat potentiel, vous êtes :

- De formation supérieure en **commerce, vente ou équivalent** avec **une expérience de 5 ans réussie** dans un poste similaire.
- Doté d'excellentes qualités relationnelles et managériales
- Doté d'un sens de leadership, de responsabilité et d'une capacité d'anticipation ainsi qu'une orientation client et résultats
- Mobile géographiquement

Type de contrat :

CDI

Veillez-vous connecter à la page suivante :

<https://emploi.sorec.ma:4443/orangehrm/symfony/web/index.php/recruitmentApply/jobs.html>

Merci de renseigner les informations relatives à votre candidature, et télécharger :

- Votre CV
- Le formulaire de candidature dûment rempli téléchargeable sur le site.

DIRECTION RESSOURCES HUMAINES DE LA SOREC

Fait à RABAT le, 09/02/2023