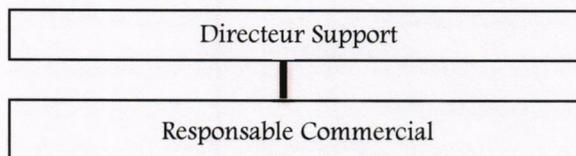


**Appel à candidature****Fiche de poste****Responsable Commercial****Identification de poste****Intitulé de poste : Responsable Commercial****Intitulé de poste du supérieur hiérarchique : Directeur Support****Principales missions**

- Veiller à l'élaboration et la mise en œuvre de la stratégie commerciale des projets;
- Assurer en collaboration avec le Marketing, la promotion des projets et des cités ;
- Mettre en place l'ensemble des outils nécessaires à l'activité commerciale (Charte, CRM,...) et veiller à leur application ;
- Assurer les opérations de vente des produits immobiliers et touristiques du projet à travers la prospection, la recherche et création de réseaux de commercialisation auprès des gisements des clients potentiels du projet.
- Assurer l'interfaçage avec les clients dès la réservation jusqu'à la livraison;
- Assurer le suivi recouvrement des créances clients conformément à l'échéancier de paiement en vigueur;
- Suivre les dossiers de crédits des clients auprès des banques;
- Veiller à l'aboutissement des opérations de vente jusqu'à la signature des actes définitifs de vente chez le notaire;
- Elaborer les tableaux de bord de commercialisation.

**Liaisons Hiérarchiques****Compétences requises**

- Autonomie et esprit d'initiative;
- Esprit d'écoute et de communication;
- Compréhension des enjeux liés à la commercialisation et sens de confiance vis-à-vis des clients;
- Capacité de gestion d'équipe et de conflits;
- Maîtrise des outils informatiques;
- Maîtrise de 3 langues minimum des langues suivantes : Arabe, Français, anglais et Espagnol...

